

NEWSLETTER

NEWSLETTER **JUIN**/20

COVID-19, CORONAVIRUS, CONFINEMENT...

Ces mots nous auront été martelés tout au long de ce premier semestre 2020. L'Asie puis l'Europe et enfin l'Afrique et les Amériques se sont confinées. Des pans entiers de notre économie se sont retrouvés totalement immobilisés. Les entreprises ont fermé et pour certaines très certainement définitivement. Les séquelles seront là ; certaines seront visibles, d'autres moins.

Mais durant cette période d'autres filières, auparavant « oubliées » ou maltraitées, remises en question voire remises en cause, ont su au contraire montrer qu'elles étaient « essentielles » et elles ont su répondre « présentes » et relever le défi lancé par cette crise majeure.

Les filières agricole, agroindustrielle, agroalimentaire notamment, le transport de marchandises, les commerces alimentaires sont devenus les piliers de la société française et un des sujets principaux d'attention (avec la santé et le secteur hospitalier naturellement).

Les français dans une grande majorité ; simples citoyens, un certain nombre d'influenceurs ou d'élus, de média, ont enfin réalisé d'où venait la nourriture qu'ils consommaient tous les jours...

De « banal », l'acte de se nourrir est (re)devenu « essentiel », les métiers liés sont redevenus visibles, les organisations des chaînes de production et de distribution sont reconnues.

Et ce, pas uniquement chez nous mais aussi chez nos voisins africains, qui nous ont exhorté de poursuivre les livraisons de céréales jusqu'à chez eux. « *Ne pas rajouter une crise alimentaire à la crise sanitaire* » titrait certains journaux ! On ne peut qu'exprimer le vœu que cette prise de conscience dure et que le changement de regard et d'attitude soient pérennes !

Je tiens à remercier l'ensemble des salariés du Groupe Sica Atlantique qui ont su s'adapter, organiser leur travail, leur vie familiale et quotidienne dans des conditions de contraintes inédites, provoquées par le confinement et les précautions sanitaires. Grâce à notre agilité et réactivité, nous avons pu gérer une activité particulièrement soutenue sur ce premier semestre. Je joins à mes remerciements tous les acteurs des places portuaires de La Pallice et de Tonnay Charente, les transporteurs routiers ou ferroviaires qui ont su maintenir leurs présences et un très haut niveau de qualité dans leurs prestations, et, nos sociétaires et nos clients qui ont continué à commercer et à nous faire confiance.

VINCENT POUDEVIGNE
Directeur Général de Sica Atlantique



EN PLEIN CONFINEMENT

PORTRAIT :

DANS LES PAS DE SÉBASTIEN HAMON,
DIRECTEUR **ATENA**



Acteur logistique entre terre et mer

EN BREF



Adaptation et professionnalisme face à la crise

Si les grèves et les mauvaises conditions météo ont dégradé l'activité de **SICA ATLANTIQUE** en janvier, les mois suivants ont permis de rattraper le retard, malgré un contexte rendu difficile par l'épidémie de COVID-19. Les mesures organisationnelles appliquées à partir de mi-mars et le professionnalisme des équipes ont permis de maintenir le niveau de service et d'assurer des chargements mensuels de plus de 250 000 tonnes. Les exportations continuent de bénéficier de la dynamique liée à une récolte 2019 particulièrement volumineuse.



L'impact du covid-19

DELPECH MARITIME est très impacté par la pandémie du Covid-19 puisque l'activité qui a pour vocation de récupérer le bois, le trier, le broyer et l'expédier, est en arrêt total depuis le début du confinement. En effet, toutes les activités dont dépendent le recyclage de bois à Tonnay-Charente (entreprises de travaux publics, déchèteries) ont dû fermer leurs portes pendant la crise sanitaire et la plateforme se retrouve alors dépourvue de matières premières. Bien que 2 mois d'activité aient été perdus, l'année de **DELPECH MARITIME** n'est pas en péril et devrait reprendre dès que les conditions sanitaires le permettront.

De nouveaux projets naissants

Malgré un début 2020 très animé entre les mouvements sociaux et la pandémie du Covid-19, l'activité portuaire est restée dynamique sur le port de La Rochelle, grâce à l'investissement du personnel et des sociétés actionnaires d'EVA mais plus largement de l'ensemble de la communauté portuaire : pilotes, dockers, en passant par la capitainerie.



Même si les volumes réceptionnés, du fait des ralentissements d'activité, restent inférieurs de moitié à ce qu'ils pouvaient être à cette même période en 2019, **EVA** garde espoir que les moyens humains et techniques permettront de repartir de plus belle dès que possible. Néanmoins, ce premier trimestre, bien qu'au ralenti, permet de se tourner vers de nouveaux projets tels que les manutentions et stockages d'EMR (Energie Maritime Renouvelable) ou des potentielles nouvelles marchandises transitant par le port.

Anticipation et flexibilité en toutes circonstances

Les premiers mois de 2020 se déroulent plutôt bien avec des volumes qui augmentent sur une base annuelle de 18 000 tonnes, ce qui est très encourageant pour **ENVIROCAT ATLANTIQUE**. Bien que le biodiesel serve à la mobilité, qui est en ce moment réduite à cause du confinement, **ENVIROCAT ATLANTIQUE** ne ressent pas vraiment les impacts de la pandémie excepté un léger fléchissement de 10% des volumes depuis le mois d'Avril. Le maître mot pour 2020 : Flexibilité. En effet, **ENVIROCAT ATLANTIQUE** souhaite anticiper et s'adapter aussi bien dans un sens que dans l'autre, qu'il faille freiner ou saisir de nouvelles opportunités.

À QUAI

LA DIVERSIFICATION : NOTRE OBJECTIF

Un début 2020 un peu compliqué mais une reprise à partir de Février a permis à l'**AGENCE MARITIME THOMAS** de rattraper son retard de navires consignés.

1

En effet, le mois de Mars a été aussi actif que ne le sont habituellement les mois d'été au moment de la récolte céréalière et du lancement de la nouvelle campagne d'exportation.

2

Une très forte activité en engrais à l'import a été enregistrée ce qui permet à l'**AGENCE MARITIME THOMAS** de maintenir sa place de leader sur les marchés des produits de la filière agricole régionale.

3

Malgré la pandémie du Covid-19, l'**AGENCE MARITIME THOMAS** et son équipe de 4 personnes sont restées mobilisées 24h/24 et 7j/7 pour pallier cette période difficile, qui les emmènera tout de même vers de nouvelles activités : consignations diverses et offres de services élargies pour leurs clients affréteurs et armateurs.

COLLABORER ET COMMUNIQUER POUR PLUS D'EFFICACITÉ

En 2020, **ALLFAST SHIPPING** a su s'adapter face à cette situation inédite de crise sanitaire mondiale. Etant tous en télétravail, les collaborateurs motivés et déterminés font leur possible pour maintenir l'activité dans un contexte d'exercice soutenu (notamment concernant les produits agro-alimentaires). Leur professionnalisme et l'utilisation des moyens de communication modernes - en Visio - permettent aux équipes de rester en contact avec les clients et de travailler en collaboration, tout en assurant la sécurité et la santé de tous.

CONFINÉS MALGRÉ L'IMMENSITÉ

Le travail d'équipe, la clé de la réussite

Grâce à la Synergie et à une équipe très présente, **ATOL** profite d'une augmentation de 50% de son chiffre d'affaires au premier semestre 2020, malgré un début d'année affecté par la pandémie.



Avec l'ensemble de ses collaborateurs en télétravail, **ATOL** a dû revoir son organisation. Force est de constater qu'une réelle dynamique s'est installée et les nouveaux canaux de communication très utilisés par l'équipe ont permis de ne pas perdre en efficacité.

De plus, en cette nouvelle année, **ATOL** compte développer des solutions logistiques avec pour objectif principal d'améliorer les flux : Un logiciel de transport ayant pour but de transmettre les informations aux clients en temps réel est en plein développement pour une mise en service cet été.

Assurer la continuité de l'activité tout en veillant à la sécurité de tous

La crise sanitaire impacte modérément les activités de **SISP** qui enregistre durant ce premier semestre 2020 un léger tassement de ses volumes par rapport à 2019.

La baisse d'activité des huiles minérales due à la fermeture d'industries ou la baisse de kérosène due aux flottes d'aéronef clouées au sol, bien que notables, ne mettent pas en danger l'activité qui se maintient malgré tout. La quasi-totalité des collaborateurs forment des équipes volontaires qui comprennent les enjeux du moment.



“ Assurer la continuité de service tout en veillant à la santé de tous, telles sont les préoccupations de l'entreprise en cette période hors normes. ”

Mario Rinaldi, **SISP**

**Sébastien Hamon**

UNE ACTIVITÉ INTENSE ET DES CHIFFRES INCROYABLES



“

**Agrandir notre hinterland
et élargir la gamme de
produits pour conforter notre
place sur le marché.**

*Comment **ATENA** a-t-elle abordé le début de l'année ?*

Malgré un premier semestre 2020 compliqué entre quelques mouvements de grèves et la crise sanitaire du Covid-19, **ATENA** tourne à plein régime. Le début d'année a démarré très intensément : les prix relativement bas des engrais fin 2019 qui commençaient doucement à remonter, ont entraîné une accélération des importations de fertilisants, d'où le pic d'activité depuis Février : 200 000 tonnes ont été importées sur 3 mois, un chiffre exceptionnel qui implique une très forte demande d'ensachage.

Il y aura-t-il des nouveautés dans les mois à venir ?

ATENA a lancé un investissement pour une ensacheuse à « haut débit » qui sera opérationnelle en 2021 et qui permettra de nouvelles formes d'exploitation et de stockage de big bags.

Quelles sont les mesures prises depuis la COVID 19 ?

Concernant la crise sanitaire, **ATENA** s'est adapté et a su mettre en place des rotations d'équipes et des aménagements d'horaires et de postes afin de maintenir l'activité et de protéger l'ensemble des collaborateurs qui restent très motivés et impliqués dans leurs tâches.

**424 kt
d'engrais**
ont été déchargées

**83 000
tonnes**
de bigs bags ensachées